

Concept vente et installation de Rayonnages

Le marché : le besoin et la demande de rayonnages (lourd ou léger) et de solutions d'aménagement dans les prochaines années sera en forte croissance dans tous les pays de la zone Afrique subsaharienne. Les entreprises feront face à l'obligation de mieux s'organiser et augmenter leur efficacité en ce qui concerne l'entreposage et stockage, et les commerces devront se démarquer de la concurrence et devenir plus attractives dans leur offre clients.

Les différents produits : la famille du rayonnage et de l'aménagement englobe le rayonnage LEGER (Bureaux et Archives jusqu'à 250 Kg), MI-LOURD (Stockage produits de 250 à 500 Kg) et LOURD (Stockage de charges supérieures à 500 Kg). Nous allons présenter ici le rayonnage pour les secteurs de l'économie qui nous semblent le plus porteurs pour créer ce concept dans votre zone géographique :

Stockage Entrepôt



Rayonnage Superette et Supermarché



Agencement Magasin



Concept vente et installation de Rayonnages

De quoi avez-vous besoin pour lancer cette activité dans votre région ?

- Un intérêt certain pour l'aménagement et l'architecture d'intérieur ainsi qu'une âme d'entrepreneur
- Un local d'environ 60 m² pour présenter quelques échantillons et types de rayonnages
- Un stock restreint de rayonnages très usuels et standards (structure étagères, rack simples)

Que fournissons nous pour que ce concept devienne une réussite ?

- Vous aurez comme partenaire un spécialiste de l'agencement présent dans toute l'Afrique du Nord avec 30 ans d'expérience
- Vous serez formé sur place en Tunisie sur les produits, la technique et le commercial
- Vous avez accès à tout son catalogue produits et solutions
- Vous bénéficiez d'un soutien technique pour les projets lourds ou de grande envergure

Cette activité de vente de rayonnages comprend un **volet service** et un **volet technique**

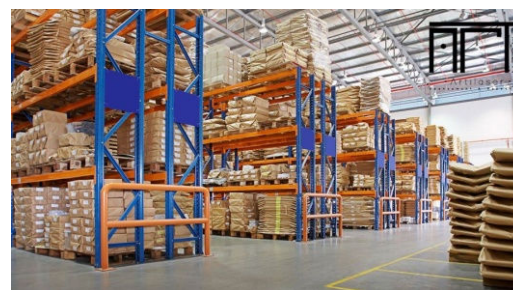
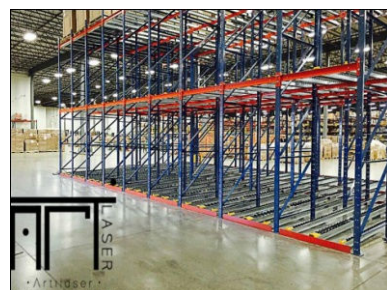
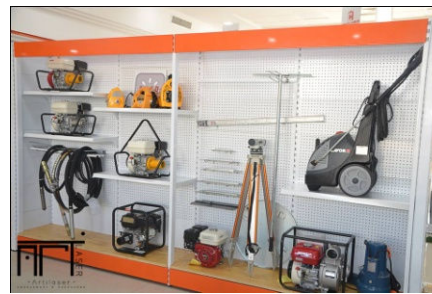
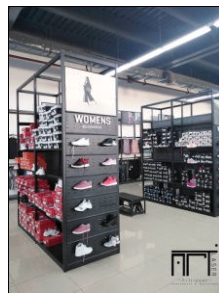
- Le volet **service** correspond à la proposition sur esquisse ou sur plan (2D ou 3D) de l'agencement que vous allez présenter au client.
- Le volet **technique** correspond à l'installation du rayonnage et de sa mise en place chez le client.

La proposition de la solution d'aménagement sur plan ne requiert aucune connaissance approfondie de logiciels informatiques, ces derniers étant très intuitifs et faciles à manipuler. Quant à l'installation des rayonnages, elle repose sur un système modulaire et tout artisan saura mettre en place ces étagères, présentoirs ou gondoles.

Concept vente et installation de Rayonnages

Quelle est l'étendue et le type de clientèle que vous pourriez toucher ?

Vous allez offrir des solutions personnalisées ou standardisées pour les épiceries, superettes, supermarchés (y compris caisses et meubles de caisses), magasins de bricolage, boutiques commerciales, pharmacies, drogueries, usines, entrepôts logistiques, bureaux et archives, etc. Ci-dessous quelques exemples de chez nous :



Pour plus d'infos sur ce partenariat :

Mr Abid Faycal
f.abid@tat-negoce.com
Tel : 00216 29 319 169